

Proposta de Parceria 2025

• Apresentação

A **BIT4U é CEGID Gold Partner**, com uma equipa especializada e preparada para desenvolver, implementar e dar assistência, na área dos sistemas de informação de gestão e comunicações corporativas.

A implementação de ERP (Enterprise Resource Planning) apresenta-se como a principal aposta da BIT4U, que incorpora nas suas soluções o software da Cegid Primavera.

A nossa vasta oferta em produtos CEGID dos quais temos competências para comercializar, implementar e dar suporte dividem-se em:

Pequenas Empresas:

- Cegid Vendus
- ERP Evolution
- Pssst!
- Tlim

Medias e grandes Empresas:

- ERP Evolution Perpetuo
- ERP Evolution Cloud
- Evolution for Financial

Escritórios de Contabilidade:

- ERP Evolution For Accountants

Recursos Humanos:

- Evolution For RH

Soluções complementares:

- Business Analytics
- Manufacturing

• Apresentação

Como parceiro distribuidor PRIMAVERA, temos como objetivo fazer crescer o nosso canal de parceiros revendedores ,e procuramos empresas ligadas a área de consultoria e sistemas de gestão que tenham interesse em vender, implementar e dar suporte em soluções de gestão PRIMAVERA afim de firmarmos parcerias fortes num modelo win-win.

O nosso grande diferencial é ter um relacionamento de proximidade com o nosso canal de parceiro e dotá-los de competência ,quer do ponto de vista comercial como técnico para atingirem os seus objetivos comerciais. Neste sentido apresentamos três formas de parceria que consideramos serem diferenciadoras e vantajosas quer do ponto de vista comercial, e acreditamos que elas refletem o correto entendimento do business environment:

Como Funciona

A **Parceria Gold Partner** é um acordo de parceria anual composto por:

- ✓ 14 Horas de mentoria anual.
- ✓ 14 Horas anual de formação PRIMAVERA
- ✓ Licença para uso interno até 2 Utilizadores para os módulos standard
- ✓ Licença Técnica para uso da equipe interna para testes, simulações e demonstrações.
- ✓ Comissão de 20% nas vendas de licenças PRIMAVERA novas e 15% nas renovações.
- ✓ As vendas acima dos objectivos, terão comissão de 24%.
- Planeados para se efectuar todas as tarefas remota ou presencialmente na seguinte ordem:
 - ✓ 7 Horas de mentoria nos dois primeiros meses, e 7 nos restantes 10 meses.
 - ✓ 7 horas de formação nos primeiros dois meses e 7 horas nos restantes 10 meses



Como Funciona

A **Parceria Sapphire Partner** é um acordo de parceria anual composto por:

- ✓ 21 Horas de mentoria anual.
- ✓ 21 Horas anual de formação PRIMAVERA
- ✓ Licença para uso interno até 4 Utilizadores para os módulos standard
- ✓ Licença Técnica para uso da equipe interna para testes, simulações e demonstrações.
- ✓ Comissão de 25% nas vendas de licenças PRIMAVERA novas e 18% nas renovações .
- ✓ As vendas acima dos objectivos, terão comissão de 28%.
- Planeados para se efetuar todas as tarefas remota ou presencialmente na seguinte ordem:
 - ✓ 7 Horas de mentoria nos dois primeiros meses, 14 e restantes 10 meses.
 - ✓ 7 horas de formação nos dois primeiros meses, 14 e restantes 10 meses.



COMO FUNCIONA

A **Parceria Diamond Partner** é um acordo de parceria anual composto por:

✓ 35 Horas de mentoria anual.

✓ 35 Horas anual de formação PRIMAVERA

✓ Licença para uso interno até 6 Utilizadores para os módulos standard

✓ Licença Técnica para uso da equipe interna para testes, simulações e demonstrações.

✓ Comissão de 30% nas vendas de licenças PRIMAVERA e 21% .

✓ As vendas acima dos objectivos, terão comissão de 35%.

• Planeados para se efetuar todas as tarefas remota ou presencialmente na seguinte ordem:

✓ 14 Horas de mentoria nos dois primeiros meses, e 21 nos restantes 10 meses.

✓ 14 horas de formação nos primeiros dois meses e 21 horas nos restantes 10 meses



Informações

Valores em Novos Clientes e/ou Modulos (acresce Iva a Taxa em vigor):

Gold Partner- 4.500.000,00 AOA Por ano

Sapphire Partner- 6.000.000,00 AOA por Ano

Diamond Partner – 8.000.000,00 AOA por Ano

Nota: Valores apresentados são os objectos comerciais de vendas de Licenças ao PVP de tabela da Cegid, inclui Novos clientes e novos módulos em clientes atuais da carteira.

Vantagens da Mentoria e Formação

A BIT4U oferece aos seus parceiros apoio na:

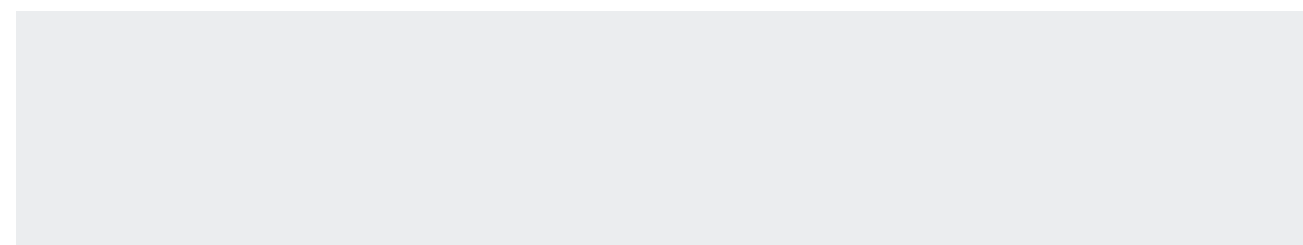
- ✓ Análise de clientes vs mercado.
- ✓ Definição de estratégia e processo comercial.
- ✓ Formação comercial e networking empresarial.
- ✓ Criação de metodologia de trabalho
- ✓ Apoio na implementação de solução de CRM para controlo e Tratamento de Leads.
- ✓ Acompanhamento para validação da estratégia, processos e metodologias implementadas.

A BIT4U oferece aos seus parceiros bolsa de horas para apoio na:

- ✓ Formação Técnica do Produto
- ✓ Metodologia de Implementação PRIMAVERA

VALORES

Acresce Iva á taxa em vigor



4,5M AOA



6M AOA



8M AOA

bit4u[®]

SISTEMAS
INFORMAÇÃO
GESTÃO

Contactos

parcerias@bit4u.co.ao

www.bit4u.co.ao

VISITE